



# HISPANIA

NUTS AGENTS

## • ORIGEN

Hispania Nuts Agents S.L. es una empresa de AGENTES DE FRUTOS SECOS fundada en el año 2016 por D. Alberto Sánchez Jaén, Ingeniero Civil, como resultado de una posible renovación, un nuevo cambio de aires y una incorporación de nuevos conceptos e ideas en el sector.

Anteriormente a esta fecha, Alberto Sánchez Jaén ya se dedicaba al sector de la almendra, concretamente controlando la logística y compras del producto. Pero decide dar un paso más y formar HISPANIA NUTS AGENTS S.L. para intentar mejorar el sector y ayudar en todo lo que pudiera a darle el valor y la importancia que el fruto seco se merece.

Como no podía ser de otra manera, decide comenzar el proyecto en su ciudad natal, Jaén, situada en Andalucía, al sur de España.



Sin embargo, debido a que la empresa ha tenido en su corta vida una expansión bastante importante, sobre todo a nivel nacional, a principios de Agosto 2017 nuestra empresa cambió de domicilio y se desplazó a Granada, considerándose que es un lugar estratégico en cuanto a situación respecto a nuestros principales proveedores/clientes.

## • EVOLUCIÓN










En los inicios de la empresa, y así fue su idea inicial, era la de estar varios años asentándose en territorio nacional y dedicarse solo al trato de frutos secos españoles (almendra fundamentalmente, pistacho, nuez y piñón).



Se incorporaron nuevas ideas y formas de trabajar y se basó el negocio en torno a una idea fundamental:

**CALIDAD, TRANSPARENCIA Y COMPROMISO.**

Nosotros ofrecemos a nuestros clientes y proveedores una información diaria y a tiempo real de la situación del mercado sin ningún tipo de alteración por intereses propios. Aconsejamos de manera totalmente objetiva a nuestros clientes y proveedores y damos un trato totalmente personalizado. Estamos encima de todas las operaciones realizadas desde principio a fin y siempre tratándolas en primera persona y ayudando a ambas partes para hacerles su trabajo mucho más fácil.

| ESPECIFICACIÓN/SPECIFICATION  |  | MUESTRA/SAMPLE   | TOLERANCIA/TOLERANCE | REAL/REAL | DOCUMENTACIÓN GRÁFICA/GRAPHIC DOCUMENTATION |
|---|--|--|----------------------|-----------|---|
| <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="text-align: center;">  <p>HISPANIA</p> </div> <div style="text-align: right; font-size: small;">           Avenida de Andalucía Nº 92, 6ºH12 (JAÉN)<br/>           Phone: + 34 629 722 280<br/>           e-mail: info@hispania nuts.es         </div> </div> |  |  |                      |           |   |
| <b>ESCANDALLO/YIELD</b>   |  |  |                      |           |   |
| FECHA/DATE:   |  |  |                      |           |   |
| CLIENTE/CLIENT:   |  |  |                      |           |   |
| REALIZADO POR/MADE BY:  |  |  |                      |           |   |
| PRODUCTO/PRODUCT:   |  |  |                      |           |   |
| CANTIDAD/QUANTITY (KG):   |  |  |                      |           |   |
| CONTRATO/CONTRACT:  |  |  |                      |           |   |
| LOTE/LOT:   |  |  |                      |           |   |
| ESPECIFICACIÓN/SPECIFICATION  |  | MUESTRA/SAMPLE   | TOLERANCIA/TOLERANCE | REAL/REAL | DOCUMENTACIÓN GRÁFICA/GRAPHIC DOCUMENTATION |
| HUMEDAD/MOISTURE  |  |  | 6,75%                |           |   |
| MATERIAS EXTRAÑAS/FOREIGN MATERIAL  |  |  | 0,00%                |           |   |
| PODRIDO/ROTTEN  |  |  | 0,40%                |           |   |
| TROZOS Y ROTAS/SPLIT & BROKEN   |  |  | 2,00%                |           |   |
| DOBLES/DOUBLES  |  |  | 10,00%               | -         |   |
| AMARGO/BITTER   |  |  | 1,00%                |           |   |
| BAJO CALIBRE/UNDER CALIBER  |  |  | 5,00%                |           |   |
| MEZCLA/MIX  |  |  | 10,00%               |           |   |
| OBSERVACIONES/OBSERVATIONS:   |  |  |                      |           |   |
| CONFORME/ACCORDING:   |  |  |                      |           |   |

Se revisan personalmente todas las mercancías para satisfacer la calidad del cliente y que sea exactamente lo que buscan. Además, se les hacen sus escandallos, siempre personalmente, de una manera transparente y objetiva. Todo este proceso, viene acompañado de documentación gráfica para que tanto cliente como proveedor queden satisfechos. Como hemos comentado, el compromiso es una de nuestras señas de identidad.

Gracias a ello, se tuvo una gran acogida en el sector doméstico y se avanzó muy rápidamente en la campaña 2016/2017, incluso muy por encima de lo previamente esperado. Una vez la cosecha se iba debilitando, ya en 2017, las operaciones seguían siendo bastante numerosas y cogimos una cuota de mercado bastante amplia. Durante la campaña 2017/2018, la empresa se encuentra totalmente asentada, siendo unos agentes de referencia para el sector, con un volumen de operaciones bastante importante, que va en aumento en la pasada campaña 2018/2019.

Gracias a ello, se cuenta con la plena confianza de casi todos los proveedores nacionales de almendra española y gran cantidad de clientes, también de carácter nacional.

Como consecuencia a la rápida expansión doméstica, cada vez se nos demandaba más el trabajar con almendra americana de origen. Fue en MARZO 2017 cuando se realizó la primera operación desde su origen. Poco a poco se ha ido contactando con proveedores americanos para intentar ofrecer al cliente y al proveedor el mejor precio dentro del mercado. Actualmente, se cuenta con la confianza de un gran número de proveedores de almendra americana que nos permite ofrecer una relación calidad/precio adecuada, siempre, conservando los mismos valores.

Además, por nuestros conocimientos adquiridos debido a nuestra formación, damos asistencia logística si así es necesario para resolver todos los problemas de la forma más fácil y adecuada.

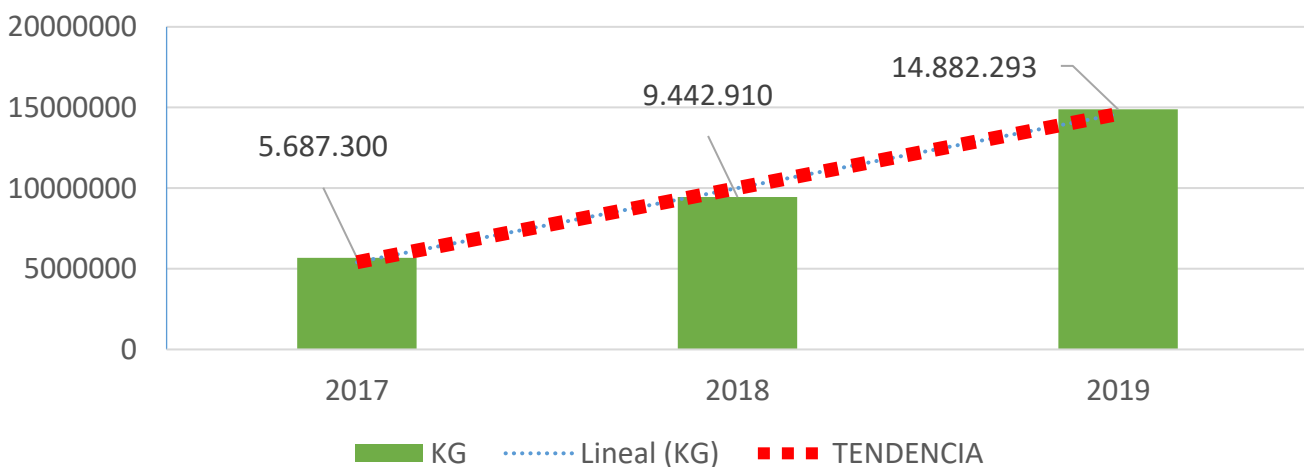


Actualmente se está llevando a cabo una expansión internacional, en cuanto a ventas, ofreciendo las mismas ideas que se ofrecen a nivel nacional, pues ellas son las claves del éxito. Esto dio comienzo en agosto 2017 y cada vez más estamos teniendo solidez en el mercado internacional.

En países como Italia, Grecia, Francia, Alemania, Bélgica, Polonia, Portugal, entre otros, ya cuentan con nuestros servicios.

HISPANIA NUTS AGENTS S.L. es una empresa en plena expansión que puede ofrecer tanto a proveedores como clientes unas ventajas y calidades que les hace estar satisfechos con su trabajo.

Nuestra idea en la presente campaña es seguir trabajando con los mismos valores que se ha venido haciendo hasta día de hoy, que gracias a ellos nos ha hecho hacernos un hueco en el sector y que nos permitan seguir evolucionando día a día.



\* EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE KG POR AÑO

- **PROVEEDORES Y CLIENTES**

Actualmente trabajamos con una gran cantidad de clientes y proveedores.

Nuestros proveedores/clientes son totalmente fiables. Trabajamos en un sector amplio, pero a la vez pequeño y estamos informados de todo lo que ocurre. Nosotros no vamos a trabajar con proveedores/clientes que sean impagadores o incumplidores de contratos ni con proveedores que no puedan satisfacer las necesidades y especificaciones del cliente. Nuestro procedimiento es encontrar el proveedor y el producto que más se adapte a lo que exige el cliente, por el bien de ambas partes.

Nosotros trabajamos con proveedores de gran nivel, pero también trabajamos con otros proveedores menos conocidos ya que consideramos que el éxito en este mercado debe ser compartido. Esta es la gran ventaja que ofrecemos a los clientes, que les podemos dar acceso a todos esos proveedores que no tienen contacto directo con ellos y de esta manera, pueden ampliar con nosotros su cartera de proveedores. Igual con los pequeños proveedores, les hacemos llegar a lugares que por sí solos no llegan, lo que es beneficioso para ambas partes.

Por ello pensamos que trabajar con HISPANIA NUTS AGENTS S.L. es muy beneficioso para todas las partes para ofrecer buenas condiciones en cada operación, velando porque el producto sea el adecuado, al precio adecuado, con la calidad adecuada y al precio justo para ambas partes.

- **PRODUCTOS CON LOS QUE TRABAJAMOS**

- Almendra convencional y ecológica



- Almendra americana



- Almendra procesada (repelado, palitos, dados, láminas, harina)



- Pistacho convencional y ecológico



- Piñones



- Anacardos



- Nueces



- Avellanas



- Otros productos: estamos en posición de ofrecer cualquier producto. Si se trata de otro fruto seco que no hemos mencionado, no dude en consultarnos y haremos todo lo posible por ayudarle.

- **QUÉ NOS HACE DIFERENTES**

Personalizamos cada compra. Dado que estamos disponibles para desplazarnos a cualquier punto en el que se nos requiera, nuestra relación con proveedores y clientes es cercana, lo que nos capacita para satisfacer las preferencias y necesidades de ambas partes. Con algo tan simple como nuestros teléfonos móviles, hacemos que el cliente esté siempre en contacto con el producto, mediante la realización de vídeo, fotos e incluso videollamadas en tiempo real. Además, antes de cada embarque, acudimos al punto de partida de la mercancía para supervisar todo el proceso y adjuntamos hoja de escandallo en caso de que el cliente así lo desee. Siempre con el objetivo de proporcionar toda la información y transparencia posible.



Polígono Industrial "La Ermita", Calle Abeto S/N, Edificio CEG, Oficina 11A-10

18230 Atarfe, Granada, ESPAÑA

Móvil / Phone: 00 34 680 316 555 (Exportación)

00 34 629 722 280 (Doméstico)

00 34 659 287 506 (Importación)

00 34 635 135 459 (Exportación/Importación)

00 34 659 861 444 (Administración)

00 34 690 245 593 (Contabilidad)

Email: [sales@hispanianuts.es](mailto:sales@hispanianuts.es) / [info@hispanianuts.es](mailto:info@hispanianuts.es) / [admin@hispanianuts.es](mailto:admin@hispanianuts.es) / [impor@hispanianuts.es](mailto:impor@hispanianuts.es) / [contabilidad@hispanianuts.es](mailto:contabilidad@hispanianuts.es)

Web: [www.hispanianuts.com](http://www.hispanianuts.com)

Síguenos en Facebook o Twitter